**基本情况**

|  |  |
| --- | --- |
| 姓 名：李小莉 | 性 别：女 |
| 出生年月：1996.3 | 婚姻状况：未婚 |
| 居 住 地：上海浦东 | 户 籍：甘肃天水 |
| 联系方式：15801920653 | 邮箱地址：2509983406@qq.com |

**个人评价：**

1. 2年左右猎头顾问经验，大学实习期间是做销售的，有过半年左右的销售经验。
2. 专注人工智能（AI），大数据，云计算、半导体（IC）等行业客户，对这些行业了解和熟系。
3. 有良好的猎头沟通技巧和谈判风格，能够换位思考，能站在候选人的处境和立场去思考问题，和候选人保持良好的粘性。
4. 有很强的学习能力，善于学习和了解行业的新知识和新动态，有敏锐的市场洞察力和
5. 认真踏实，乐观；高效、以结果为导向。
6. 喜欢听着音乐跑步，喜欢稻盛和夫，喜欢安静的看书。
7. 利用空闲时间学习AI领域职位像机器学习，深度学习、数据科学家、分布式相关等算法职位的理解；学习异构计算，芯片领域设计、验证、SOC等职位的理解和一些通用技巧知识

**工作经历：**

**2019.03-至今 哈勃（上海）企业管理咨询服务有限公司 猎头顾问**

工作职责：

1. 我们公司有四块业务：零售，智能制造、医药、 AI等几大行业客户，2019年成立AI小团队，我主要负责公司AI、大数据、云计算领域客户的职位。
2. 根据客户职位的要求和客户所在的行业，进行职位的初步分析，并制定寻访的方案和筛选出目标公司进行深入挖掘。
3. 主要在猎聘，link,脉脉，或者通过候选人转介绍等渠道进行人才的寻访，寻找企业最匹配的人选。然后进行沟通，约面，做面试辅导，谈薪，入职，以及跟进人选在职的一系列情况，定期和人选保持沟通，保证候选人顺利通过保护期。
4. 负责技术岗位和职能岗位，操作过的职位有：大数据建模专家，机器学习算法leader,行业专家，大数据架构师，解决方案专家，NLP算法开发，分布式存储，战略发展专家，渠道总监，区域销售总监（银行、机场，运营商），行业总监（信创、零售、交通，智慧城市），生态合作等职位。
5. 服务过的客户有：云从科技，依图科技，星环科技，大华科技，阿里云，海致星图，来也科技，邦盛科技，马上消费金融，明略科技，天地伟业。
6. 每周负责2-3家客户以及操作3个左右的职位，推荐3-5个人选，约面率为85%以上。

工作业绩：

1. 完成过大数据建模专家，机器学习算法leader,解决方案专家岗位，区域销售总监（银行），行业总监（安防,部委），行业总监（银行）等职位的offer。
2. 2019年完成90%左右的业绩，4个offer。
3. 2020年完成接近70%业绩。
4. 能够很好的支持老板引入的新客户，拿过3次新客户开单的现金奖励。

**2018.11-2019.03 上海脉图企业管理咨询有限公司 Research**

工作职责：

1. 主要负责IC半导体、AI人工智能领域等行业客户的职位。以猎聘，领英，卓聘，公司人才库为主进行筛选合适的人选，然后进行沟通，约面等。
2. 负责过的客户有商汤科技，旷视科技，睿思芯科，隧原科技等客户，负责职位有JAVA架构师，JAVA工程师，前段测试等，Web前端，IC设计，IC验证，RTL设计等职位。
3. 每天进行10-15左右的电话量和候选人进行职位沟通，如果能约面的话也会进行约面候选人，分享机会的同时也会向候选人请教和学习一些技术问题，学习行业知识。
4. 每周负责1-2个职位的搜寻，然后进行沟通，推荐2-4份推荐报告给到team leader，有合适的就进行安排约面。

**教育背景：**

2015.9-2018.7 上海行健职业学院 应用德语（商务德语方向） 专科

在校期间获得过国家励志奖学金

上海市计算机一级考试